



Biagio Calabrese



ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Private banker Credito emiliano - Napoli , Napoli
04/2011 - ad oggi

- Consulenza ai clienti su varie questioni finanziarie e raccomandazioni professionali in merito a opportunità di investimento nonché prodotti e servizi basati sulle esigenze specifiche di ciascun cliente.
- Sviluppo nel determinare i processi necessari per il completamento di operazioni di M&A

Promotore finanziario Banca Generali - Nocera Inferiore , Salerno
10/2003 - 03/2011

- Presa in carico della gestione amministrativo-finanziaria di portafogli non performing e attuazione strategie di investimento che hanno portato al raggiungimento e superamento degli obiettivi.

Promotore finanziario Banca primavera - Nocera Inferiore , Salerno
11/2002 - 09/2003

- Attuazione di politiche di allocazione e definizione delle strategie di investimento per l'ottimizzazione del rendimento in base al profilo di rischio individuato.

Analista finanziario Intesa Italia sim - Napoli , Napoli
07/2002 - 10/2002

Apprendimento di tecniche avanzate nell'asset allocation dinamica



ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Ragioneria
Pucci - Sarno

CONTATTI



Via Piave 81 , 84010, San Marzano sul Sarno, Salerno



+393386275414



bcalabrese03@gmail.com



03/04/1979



B

PROFILO PROFESSIONALE

Consulente finanziario intraprendente, in grado di gestire una vasta gamma di esigenze finanziarie, dalla pianificazione della pensione alle decisioni in ambito assicurativo. Proattivo e abile nella risoluzione dei problemi, con ottima comprensione delle strategie di marketing e di vendita tali da guidare la crescita del business. Vanta oltre 20 anni di esperienza nel settore finanziario. Consulente finanziario di lungo corso con esperienza in diritto tributario, fondi comuni di investimento e piani di risparmio. Intraprendente, laborioso e scrupoloso, dedica la massima attenzione alla soddisfazione del cliente.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Competenze in business development
- Strategie di investimento
- Prodotti assicurativi
- Orientamento al cliente
- Fondi comuni di investimento
- Doti analitiche
- Risk management

- Modelli di contabilità e finanza
- Time management
- Attitudine commerciale
- Competenze di gestione patrimoniale
- Capacità relazionali
- Finanza d'impresa
- Pianificazione degli investimenti
- Fondi pensionistici
- Piani di finanziamento
- Finanza internazionale
- Gestione dello stress
- Abilità negoziali

LINGUE

Inglese A2

Base

Francese B1

Intermedio